



COMUNICATO STAMPA

31 gennaio 2008

AXA REGISTRA NEL 2007 UNA FORTE CRESCITA DEL GIRO D'AFFARI

CRESCITA ORGANICA SOSTENUTA SUCCESSO DELL'INTEGRAZIONE DI WINTERTHUR

VOLUME NUOVI AFFARI VITA¹: +24% (+8% SU BASE COMPARABILE)

GIRO D'AFFARI DANNI: +28% (+4% SU BASE COMPARABILE)

GIRO D'AFFARI GESTIONE DI ATTIVI: +10% (+17% SU BASE COMPARABILE)

- **Il volume dei nuovi affari (APE)¹ nel ramo Vita/Risparmio/Pensione si attesta a 7 694 milioni di euro con un incremento del 24%**, o 8% a dati comparabili², e rispecchia una dinamica di crescita organica continua, in particolare negli Stati Uniti e in Australia mentre la crescita del Giappone rimane negativa.
La quota dei prodotti unit-linked rispetto al totale degli APE raggiunge il 54% per effetto dei prodotti di tipologia Accumulator³ (in rialzo del 46% a quota 1 107 milioni di euro).
- **Il giro d'affari Danni sale a 25 016 milioni di euro con un aumento del 28%**, o 4% a dati comparabili²; tutti i principali Paesi evidenziano una crescita organica positiva, in particolare il Regno Unito e la Regione Mediterranea. L'attività Privati avanza del 5%, alimentata da forti raccolte nette dei contratti di assicurazione Auto e Abitazione che raggiungono rispettivamente i 1 095 000 e 342 000 contratti, mentre l'attività Imprese migliora del 2%.
- **Il giro d'affari della Gestione di attivi si attesta a 4 863 milioni di euro con un incremento del 10%**, o 17% a dati comparabili², grazie all'aumento degli attivi medi in gestione e al miglioramento del mix di prodotto. Alliance Bernstein e AXA Investment Managers registrano entrambe una crescita a due cifre.

*
* *

¹ Su base APE. Gli Annual Premium Equivalent (APE) sono la somma del 100% dei premi periodici su nuovi affari e del 10% dei premi unici su nuovi affari. Gli APE sono parte di gruppo.

² Su base comparabile: le variazioni a dati comparabili sono calcolate a tasso di cambio e perimetro costanti (è integrato in particolare il contributo di Winterthur per gli esercizi 2006 e 2007).

³ Principali prodotti «Variable Annuity» AXA.

12 mesi conclusi il: (in milioni di euro, esclusa raccolta netta)	31 dicembre 2006	31 dicembre 2007	Variazione a dati pubblicati	Variazione		
				a dati comp. ^(a)	Perimetro & altro	Impatto cambio ^(b)
Vita, Risparmio, Pensione - Volume nuovi affari^(c)	6 186	7 694	+24,4%	+7,7%	+20,7%	-4,1%
Danni - Giro d'affari	19 510	25 016	+28,2%	+3,9%	+25,2%	-0,8%
Assicurazione Intern. - Giro d'affari	3 716	3 568	-4,0%	+7,1%	-9,8%	-1,2%
Gestione di attivi						
Giro d'affari	4 406	4 863	+10,4%	+17,2%	+0,4%	-7,2%
Raccolta netta (in miliardi di euro)	73	28				
Giro d'affari totale	77 966	93 633	+20,1%	+5,4%	+18,3%	-3,6%

(a) Le variazioni a dati comparabili sono calcolate a tasso di cambio e perimetro costanti (è integrato in particolare il contributo di Winterthur per gli esercizi 2006 e 2007).

(b) Essenzialmente dovuto al continuo apprezzamento dell'euro su dollaro, yen e CHF.

(c) In parte di gruppo.

“Gli indicatori d'attività 2007 rispecchiano sia una forte performance organica che il contributo positivo di Winterthur», ha dichiarato Henri de Castries, Presidente del Direttorio AXA.

“Nell'assicurazione Vita/Risparmio/Pensione, i prodotti di tipo Accumulator rappresentano il 14% del volume dei nuovi affari 2007 e nel 4° trimestre 2007 la loro crescita è rimasta forte (+51%). Questa nuova gamma di prodotti si adatta particolarmente bene a un contesto di mercato meno favorevole e la sua diffusione continua su scala internazionale dovrebbe permettere ad AXA di continuare a realizzare ottime performance.”

“Il giro d'affari nell'assicurazione Danni resiste bene a un contesto concorrenziale, particolarmente nei rami Privati con un forte contributo dell'assicurazione diretta e dei mercati emergenti.»

“Le nostre attività di gestione di attivi hanno registrato una forte crescita a due cifre malgrado il rallentamento della raccolta netta nel secondo semestre 2007.”

*
* *

Gli importi indicati non sono stati oggetto di revisione. Gli APE sono in linea con la pubblicazione dell'EEV del Gruppo. Gli APE e l'EEV non sono misure definite dalla normativa contabile. Il management AXA utilizza queste misure della performance per la valutazione dell'attività Vita/Risparmio/Pensione di AXA; ritiene che la comunicazione di questi dati offra agli azionisti e agli investitori informazioni utili ed importanti. Il giro d'affari IFRS è disponibile all'allegato 3 del presente comunicato.

VITA/RISPARMIO/PENSIONE

Il volume dei nuovi affari (APE) nel ramo Vita/Risparmio/Pensione si attesta a 7 694 milioni di euro con un incremento del 24%, o 8% a dati comparabili, e rispecchia una dinamica di crescita organica continua, in particolare negli Stati Uniti e in Australia mentre la crescita del Giappone rimane negativa.

La quota dei prodotti unit-linked rispetto al totale degli APE raggiunge il 54% per effetto dei prodotti sul tipo di Accumulator⁴ (in rialzo del 46%, a quota 1 107 milioni di euro)

APE, parte di Gruppo
(in milioni di euro)
12 mesi conclusi il:

	31 dicembre 2006	31 dicembre 2007	Variazione	Variazione a dati comparabili
Vita/Risparmio/Pensione	6 186	7 694	24,4%	7,7%
Stati Uniti	1 922	2 099	9,3%	19,1%
Francia ^(a)	1 231	1 360	10,5%	2,8%
Giappone	651	567	-12,9%	-17,5%
Regno Unito	1 134	1 588	40,1%	6,1%
Germania	287	457	59,4%	0,2%
Svizzera ^(a)	-	222	-	1,8%
Belgio	300	340	13,3%	8,3%
Regione Mediterranea	143	206	44,2%	-4,8%
Europa Centrale & dell'Est	-	107	-	58,5%
Australia/Nuova Zelanda	420	545	30,0%	24,9%
Hong Kong ^(b)	100	139	39,5%	12,3%
Sud-Est Asiatico e Cina ^(c)	-	63	-	75,0%

^(a) Conformemente alla metodologia del Gruppo, gli APE del 2007 comprendono i versamenti liberi addizionali constatati da AXA Francia e AXA Svizzera in misura rispettivamente di 132 milioni di euro e 20 milioni di euro. Il calcolo della variazione a dati comparabili comprende rispettivamente 92 milioni di euro e 15 milioni di euro nel 2006.

^(b) L'acquisizione di MLC, finalizzata l'8 maggio 2006, ha contribuito in misura di 13 milioni di euro al giro d'affari nel ramo Vita/Risparmio/Pensione di Hong Kong. Il calcolo della variazione a dati comparabili esclude il volume di nuovi affari di MLC.

^(c) I nuovi affari del Sud-Est Asiatico e della Cina sono stati modellati nel 2006.

I commenti riportati di seguito sono a dati comparabili.

Negli **Stati Uniti**, i **nuovi affari** registrano un aumento del 19% e si attestano a 2 099 milioni di euro, grazie alla forte crescita delle vendite di prodotti "variable annuities" (in rialzo del 20%) e di prodotti Vita. L'incremento delle vendite di prodotti "variable annuities" trova spiegazione essenzialmente nel proseguimento dell'espansione nelle reti di distribuzione non-proprietarie e in particolare tra i consulenti finanziari indipendenti. Anche lo sviluppo continuo della gamma di prodotti ha contribuito alla crescita delle vendite. La gamma di prodotti "Universal Life" è stata rinnovata nel 2007 (prodotto "Athena").

In **Francia**, i **nuovi affari** progrediscono del 3% e raggiungono i 1 360 milioni di euro, sostenuti tanto dal ramo individuale come da quello collettivo, malgrado un mercato in contrazione. Nell'assicurazione individuale, il prodotto sul tipo di "Accumulator" ("Capital Ressources") lanciato nel marzo 2007 registra un APE per 23 milioni di euro. La crescita dell'assicurazione collettiva è in gran parte dovuta al ramo Vita & Salute mentre il risparmio-pensione collettivo rimane stabile dopo un netto miglioramento nel 2006. La quota dei prodotti unit-linked sul totale degli APE è stabile al 25%.

⁴ Principali prodotti «Variable Annuity» AXA.

I **nuovi affari** in **Giappone** scendono a 567 milioni di euro con una flessione del 18%, poiché i prodotti con garanzie temporanee per decesso non beneficiano più di un contesto fiscale favorevole. Il calo delle vendite di questi prodotti è stato parzialmente compensato dalla fortissima crescita delle vendite di prodotti medici, conformemente alla strategia della società di focalizzarsi su questi prodotti più redditizi (+76 milioni di euro), e dall'impatto delle vendite dei prodotti Accumulator espressi in dollari e in yen (+52 milioni di euro) che ha permesso ad AXA di incrementare la quota di mercato e di diventare uno dei primi dieci protagonisti del mercato della bancassicurazione. La quota di prodotti unit-linked sul totale degli APE sale al 21%.

Nel **Regno Unito**, i **nuovi affari** registrano una crescita del 6% per attestarsi a 1 588 milioni di euro. L'attività di gestione patrimoniale è migliorata del 7% grazie (i) ai prodotti di Pensione individuale (+14%), rispecchiando la forza dell'offerta combinata di AXA e Winterthur in materia di risparmio-pensione individuale, (ii) ai volumi elevati di vendite di prodotti "Offshore Estate Planning Bond" (+68%) in parte compensati da (iii) una contrazione delle vendite del prodotto "Offshore Bonds Cash" (-36%) in seguito alla modifica del regime fiscale di questi prodotti nel 1° trimestre 2007 che influisce in modo negativo sulla dinamica di crescita degli APE di AXA in Regno Unito nel secondo semestre 2007.

La previdenza individuale ha evidenziato un aumento del 27%, sostenuta da nuovi accordi di distribuzione e da un'offerta migliorata presso reti di consulenti indipendenti, nonché dall'efficacia delle campagne di marketing diretto.

L'attività nel comparto pensioni collettive cresce del 2%.

I **nuovi affari** in **Germania** sono stabili a 457 milioni di euro in seguito (i) alla forte crescita dei prodotti di risparmio individuale (+12%) essenzialmente trainata dal prodotto sul tipo di Accumulator "Twinstar" (84 milioni di euro), (ii) alla quota meno importante nel 2007 rispetto al 2006 di grandi affari nella previdenza collettiva nonché (iii) all'impatto della contrazione delle vendite di prodotti tradizionali "Riester" (essenzialmente in Winterthur) che avevano beneficiato di inventivi fiscali nel 2006. La quota di prodotti unit-linked sul totale degli APE è pari al 38%.

I **nuovi affari** in **Svizzera** salgono a 222 milioni di euro con un rialzo del 2%. L'assicurazione Vita individuale, in crescita del 16% grazie all'aumento sostenuto delle vendite dei nuovi prodotti unit-linked (+148%) lanciati nell'ottobre 2006 ("Winlife Variant") e maggio 2007 (AXA Comfort), è parzialmente compensata dall'assicurazione Vita collettiva, in calo del 3%. La quota di prodotti unit-linked sul totale degli APE sale all'8%.

In **Belgio**, i **nuovi affari** aumentano dell'8% per arrivare a 340 milioni di euro grazie al miglioramento (i) dei contratti di previdenza individuale (+5%, 307 milioni di euro), alimentata sia dai prodotti su attivo generale ("Crest 40" principalmente) che dai prodotti unit-linked (Twinstar lanciato nel settembre 2007) e (ii) dai contratti di previdenza collettiva (+60%, 33 milioni di euro di cui 6 milioni di euro grazie a un importante contratto nel 2007). La quota di prodotti unit-linked sul totale degli APE è pari al 14%.

I **nuovi affari** nella **Regione Mediterranea** perdono il 5% e scendono a quota 206 milioni di euro, penalizzati da un cedimento in assicurazione collettiva (-28%) dovuto al mancato rinnovo di un contratto di fondi pensione esterno in Spagna nel 2006. Questa flessione è in parte compensata da un aumento sulla gamma Privati (+2%) essenzialmente dovuto al contributo del prodotto Accumulator (13 milioni di euro)⁵. La quota dei prodotti unit-linked sul totale degli APE è pari al 18%.

⁵ AXA Spagna e AXA Assicurazioni. Le giro d'affari d'AXA-MPS non è consolidato nel 2007.

In **Europa Centrale e dell'Est**, i **nuovi affari** crescono del 59% e si attestano a 107 milioni di euro essenzialmente grazie (i) all'attività di Risparmio individuale (+128% à 48 milioni di euro), che ha beneficiato di forti vendite di contratti unit-linked (+128%, 44 milioni di euro) e (ii) alla conquista di quote di mercato nei fondi pensione (+27% à 59 milioni di euro). Hanno principalmente contribuito a questa crescita la Repubblica Ceca (+82%, 37 milioni di euro) e la Polonia (+56%, 49 milioni di euro).

I **nuovi affari** in **Australia e Nuova Zelanda** salgono a 545 milioni di euro con un incremento del 25% essenzialmente trainati da una raccolta sostenuta nei fondi "Global Equity Value" e dai prodotti distribuiti all'ingrosso da ipac, nonché dalla forte crescita delle vendite dei prodotti di "superannuation" attraverso le piattaforme Summit e Generations.

A **Hong Kong**, i **nuovi affari** evidenziano un incremento del 12% e raggiungono i 139 milioni di euro, sostenuti da una forte crescita dei premi periodici dei contratti individuali unit-linked e delle vendite nel ramo Pensione collettiva, nonché dai risultati incoraggianti del nuovo accordo di bancassicurazione firmato nel luglio 2007 con Citibank.

Nel Sud-Est Asiatico e Cina, i **nuovi affari** si attestano a 63 milioni di euro (+75%). Le Filippine crescono del 126% e arrivano a quota 8 milioni di euro grazie a forti vendite di contratti unit-linked in seguito ai miglioramenti ottenuti nella bancassicurazione. L'Indonesia è in rialzo del 112% con 21 milioni di euro, in seguito alla migrazione dei clienti verso i prodotti unit-linked dovuta alla riduzione dei tassi di remunerazione dei depositi bancari da parte delle banche locali. La Thailandia sale a 14 milioni di euro, con un rialzo del 70%, grazie al reclutamento di agenti e allo sviluppo della bancassicurazione. Singapore, con un incremento del 25%, raggiunge i 14 milioni di euro e la Cina è in rialzo del 93% con 5 milioni di euro.

*
* *

DANNI

Il giro d'affari Danni sale a 25 016 milioni di euro con un aumento del 28%, o 4% a dati comparabili; tutti i principali paesi evidenziano una crescita organica positiva, in particolare il Regno Unito e la Regione Mediterranea. L'attività Privati avanza del 5%, alimentata da forti raccolte nette dei contratti di assicurazione Auto e Abitazione che raggiungono rispettivamente il numero di 1 095 000 e 342 000, mentre l'attività Imprese migliora del 2%.

<i>Giro d'affari IFRS 12 mesi conclusi il (in milioni di euro)</i>	31 dicembre 2006	31 dicembre 2007	Variazione	Variazione a dati comparabili
Danni	19 510	25 016	+28,2%	+3,9%
. Francia	5 187	5 330	+2,7%	+2,7%
. Regno Unito e Irlanda	4 721	5 076	+7,5%	+7,6%
. Regione Mediterranea	3 822	5 276	+38,0%	+5,1%
<i>di cui Turchia/Grecia/Marocco</i>	670	892	+33,1%	+16,6%
. Germania	2 745	3 506	+27,7%	+1,7%
. Belgio	1 511	2 112	+39,8%	+0,5%
. Svizzera	94	1 974	n/a	+0,1%
. Altri paesi	1 431	1 743	+21,8%	+6,9%
<i>di cui Canada</i>	1 056	1 080	+2,3%	+5,4%
<i>di cui Asia^(a)</i>	306	571	+86,9%	+10,2%

^(a) Singapore, Hong Kong, Giappone, Malesia e Corea del Sud nel 2007 (la variazione a dati comparabili è stata effettuata escludendo il contributo della Corea nel 2006 e 2007).

I commenti riportati di seguito sono a dati comparabili

L'attività Privati (60% dei premi Danni) evidenzia una crescita del 5%.

Il ramo Auto migliora del 5%, trainato (i) dalla Regione Mediterranea (+8%) che ha beneficiato del lancio di nuovi prodotti nel 2006 e 2007 (essenzialmente "Protezione al volante" in Italia e "Dynamic 2" in Spagna) e di nuove tariffe segmentate in particolare in Turchia, (ii) da Regno Unito & Irlanda (+21%), in particolare grazie ai nuovi affari sottoscritti attraverso la rispettiva società Internet, Swiftcover, che ha beneficiato di una crescita delle vendite attraverso i siti di confronto dei prezzi e (iii) dall'Asia (+15%) che ha confermato un forte dinamismo, in parte compensato da Germania (+1%), Francia (+0%) e Svizzera (-1%) che hanno registrato crescite di volume in un contesto di calo dei prezzi dei rispettivi mercati.

I rami non-auto guadagnano il 5%, in particolare grazie alla crescita (i) in Regno Unito & Irlanda (+9%) in seguito a forti vendite nell'assicurazione Salute e nell'assicurazione Viaggio, (ii) nella Regione Mediterranea (+6%) con un contributo positivo di tutti i settori di attività e (iii) in Francia e Germania, entrambe in crescita del 2%.

L'attività Imprese (38% dei premi Danni) registra una crescita del 2%.

Il ramo Auto avanza del 2% grazie alla crescita (i) in Germania (+5%) che rispecchia un maggior numero di veicoli nel parco assicurato, (ii) in Francia (+2%) in seguito all'aumento delle tariffe e (iii) in Regno Unito (+5%), compensata dal peggioramento (iv) nella Regione Mediterranea (-4%) in seguito al calo del contributo delle polizze per le flotte a noleggio in provenienza dal portafoglio Winterthur derivante da una decisione strategica e (v) in Belgio (-2%).

I rami non-auto evidenziano un incremento del 2% grazie alla performance della Francia (+7%), in particolare nel segmento Edilizia, del Regno Unito (+3%), in particolare nel ramo Salute, mentre il Belgio cede il 4% in seguito al mancato rinnovo di alcuni contratti meno redditizi.

*
* *

GESTIONE DI ATTIVI

Il giro d'affari della Gestione di attivi si attesta a 4 863 milioni di euro con un incremento del 10%, o 17% a dati comparabili, grazie all'aumento degli attivi medi in gestione e al miglioramento del mix di prodotto. Alliance Bernstein e AXA Investment Managers registrano entrambe una crescita a due cifre.

AllianceBernstein: Il giro d'affari si attesta a 3 130 milioni di euro, in rialzo del 15% a dati comparabili, principalmente grazie all'aumento delle commissioni di gestione (+25%, con +28% nel segmento istituzionale, +20% nel ramo Privati e +24% nella gestione privata) sostenute dalla crescita del 21% degli attivi medi in gestione, aumento in parte compensato da un calo delle commissioni collegate alla performance (-66%) in particolare negli hedge funds. Gli altri redditi (essenzialmente commissioni di distribuzione, commissioni collegate alla performance e commissioni sulla ricerca istituzionale) sono aumentati del 10%.

AXA Investment Managers: Il giro d'affari ammonta 1 732 milioni di euro, con un aumento del 21% a dati comparabili, in seguito alla crescita degli attivi medi in gestione. Il miglioramento del mix di clienti e prodotto è compensato da una leggera flessione delle commissioni sulla performance.

Gli attivi in gestione si attestano a 1 092 miliardi di euro al 31 dicembre 2007, grazie alla raccolta netta (+28 miliardi di euro), alla rivalutazione dei mercati finanziari (+45 miliardi di euro) e all'effetto perimetro (+68 miliardi di euro provenienti essenzialmente dai trasferimenti di Winterthur) in parte compensati da un effetto valutario negativo (-77 miliardi di euro).

La raccolta netta di AllianceBernstein, pari a 23 miliardi di euro, è stata forte in tutte le categorie di clienti (13 miliardi di euro in provenienza da clienti istituzionali, 4 miliardi di euro nel segmento dei Privati e 6 miliardi di euro nella gestione privata). La raccolta netta del 4° trimestre si è ripresa rispetto al 3° trimestre in seguito alle forti raccolte nette nel segmento istituzionale.

La raccolta netta di AXA Investment Managers, pari a 5 miliardi di euro, proviene essenzialmente dai clienti istituzionali (5 miliardi di euro) e dal fondo generale AXA (1 miliardo di euro) parzialmente compensati dal segmento Privati (-2 miliardi di euro). AXA IM ha registrato nel secondo semestre 8 miliardi di euro in meno di raccolta su fondi terzi con margini ridotti (fondi monetari).

<i>in miliardi di euro</i>	Variazione degli attivi in gestione		
	Alliance Bernstein	AXA IM	Totale
Attivi in gestione al 31/12/06	544,1	484,6	1 028,7
Raccolta netta	23,5	4,8	28,2
Rialzo dei mercati	37,5	7,1	44,6
Effetto perimetro	-	67,7	67,7
Altri effetti	-	-0,1	-0,1
Effetto valutario	-61,6	-15,7	-77,3
Attivi in gestione al 31/12/07	543,5	548,4	1 091,9
<i>Variazione pubblicata</i>	<i>19%</i>	<i>11%</i>	<i>15%</i>
<i>Variazione a dati comparabili</i>	<i>21%</i>	<i>21%</i>	<i>21%</i>
Attivi medi in gestione nel periodo	566,7	546,8	1 113,6

ASSICURAZIONE INTERNAZIONALE

Il giro d'affari dell'Assicurazione internazionale perde il 4% e scende a 3 568 milioni di euro, pari a un rialzo del 7% a dati comparabili, con AXA Corporate Solutions Assurance e AXA Assistance che migliorano rispettivamente del 7% e 13%.

<i>Giro d'affari IFRS 12 mesi conclusi il (in milioni di euro)</i>	31 settembre 2006	31 settembre 2007	Variazione	Variazione a dati comparabili
Assicurazione Internazionale	3 716	3 568	-4,0%	+7,1%
. AXA Corporate Solutions Assurance	1 689	1 805	+6,9%	+7,4%
. AXA Assistance	621	699	+12,6%	+13,4%
. AXA Cessions	56	67	+20,4%	+8,9%
. Altre attività transnazionali ^(a)	1 351	996	-26,3%	-24,7%

^(a) Le altre attività transnazionali comprendono AXA RE. La vendita delle attività di AXA RE a Paris Re Holdings è stata finalizzata il 21 dicembre 2006. Il giro d'affari di AXA RE, compreso alla voce "Altre attività transnazionali", ammontava a 896 milioni di euro al 31 dicembre 2006. Il 100% dell'attività sottoscritta per conto di Paris Re è stata retroceduta a Paris Re Holdings o alle sue affiliate ed è quindi escluso dalla base di confronto a dati comparabili. L'accordo di retrocessione è stato concluso il 1° ottobre 2007.

*

* *

Il Gruppo AXA

Il Gruppo AXA è leader mondiale nel campo della Protezione finanziaria. Le attività di AXA sono geograficamente diversificate, con una concentrazione sui mercati dell'Europa, del Nord America e della regione Asia/Pacifico. AXA ha realizzato per l'esercizio 2007 un giro d'affari IFRS pari a 94 miliardi di euro.

L'azione AXA è quotata sull'Eurolist A di Euronext Parigi, con il simbolo CS (ISIN: FR0000120628 – Bloomberg: CS FP – Reuters: AXAF.PA). Negli Stati Uniti, l'*American Depository Share* (ADS) AXA è quotata sulla NYSE con il simbolo AXA.

Relazioni con gli investitori:

Etienne Bouas-Laurent: +33.1.40.75.46.85
Paul-Antoine Cristofari: +33.1.40.75.73.60
Emmanuel Touzeau: +33.1.40.75.49.05

Relazioni con i media:

Christophe Dufraux: +33.1.40.75.46.74
Clara Rodrigo: +33.1.40.75.47.22
Laurent Sécheret: +33.1.40.75.48.17
Armelle Vercken: +33.1.40.75.46.42

Azionariato individuale: +33.1.40.75.48.43

AVVERTENZA

Alcune affermazioni riportate nel presente comunicato stampa contengono previsioni che riguardano in particolare avvenimenti futuri, tendenze, progetti o obiettivi. Tali previsioni comportano, per loro stessa natura, rischi, identificati o meno, ed incertezze che possono determinare una sostanziale differenza tra i risultati effettivi e gli obiettivi di AXA e quelli indicati in tali dichiarazioni.

Si invita a consultare la relazione annuale AXA (Modello 20-F) e il Documento di riferimento del Gruppo per l'esercizio chiuso il 31 dicembre 2006 per la descrizione di alcuni importanti fattori, rischi ed incertezze che potrebbero influire sull'attività di AXA. Richiamiamo in particolare l'attenzione sulla sezione della Relazione annuale intitolata "Avvertenze". AXA non si impegna in alcun modo a pubblicare un aggiornamento o una revisione di tali previsioni, né a comunicare nuove informazioni, avvenimenti futuri o qualsiasi altra circostanza.

**ALLEGATO 1
VITA/RISPARMIO/PENSIONE**

**Ripartizione degli APE tra prodotti unit-linked, prodotti su attivo generale e OPCVM
12 principali paesi/regioni e perimetro modellato – Parte di gruppo**

<i>In milioni di euro</i>	APE 2007			% UNIT-LINKED negli APE (esclusi OPCVM)		Variazione UNIT- LINKED a dati comparabili
	UNIT- LINKED	Non-UNIT- LINKED	OPCVM	2006	2007	
Francia	343	1,018		25%	25%	+ 10%
Stati Uniti	1,227	423	449	75%	74%	+ 24%
Giappone	120	447		9%	21%	+ 41%
Regno Unito	1 446	143		89%	91%	+ 5%
Germania	172	285		42%	38%	+ 34%
Svizzera	19	202	1	--	8%	+ 148%
Belgio	47	293		13%	14%	+ 7%
Regione Mediterranea	34	159	13	8%	18%	- 6%
Europa Centrale & dell'Est	77	28	2	--	73%	+ 62%
Australia/Nuova Zelanda	14	35	496	27%	29%	+ 1%
Hong Kong	74	65		38%	53%	+ 12%
Sud-Est Asiatico e Cina	30	29	2	--	51%	+ 85%
TOTALE	3 603	3 127	962	50%	54%	+ 16%

ALLEGATO 2

DANNI – Scomposizione per linee di prodotto – 12 mesi al 31 dicembre 2007

	Privati ramo Auto		Privati escluso ramo Auto		Imprese ramo Auto		Imprese escluso ramo Auto	
	% dei premi emessi	Variazione a dati comparabili	% dei premi emessi	Variazione a dati comparabili	% dei premi emessi	Variazione a dati comparabili	% dei premi emessi	Variazione a dati comparabili
Francia	32%	+ 0%	27%	+ 2%	8%	+ 2%	32%	+ 7%
Regno Unito ^(a)	15%	+ 21%	37%	+ 9%	7%	+ 5%	40%	+ 3%
Regione Mediterranea	53%	+ 8%	18%	+ 6%	6%	- 4%	22%	+ 2%
Germania	30%	+ 1%	33%	+ 2%	6%	+ 5%	24%	+ 1%
Belgio	34%	+ 3%	25%	+ 4%	7%	- 2%	33%	- 5%
Svizzera	35%	- 1%	16%	- 3%	4%	+ 7%	46%	+ 1%
Canada	34%	+ 8%	17%	+ 13%	8%	+ 1%	40%	0%
Altri	71%	+ 20%	8%	+ 9%	5%	+ 4%	16%	+ 13%
TOTALE	34%	+ 5%	26%	+ 5%	7%	+ 2%	31%	+ 2%

^(a) Compresa Irlanda.

ALLEGATO 3 - GIRO D'AFFARI DEL GRUPPO AXA

<i>In milioni di euro</i>	2006 IFRS	2007 IFRS	Variazione del GA IFRS	
			Publicata	Comparabile
Vita, Risparmio, Pensione	49 952	59 845	19,8%	5,2%
Stati Uniti	15 389	16 243	5,5%	15,1%
Francia	14 797	15 045	1,7%	1,7%
Giappone	5 027	5 116	1,8%	0,1%
Regno Unito	4 292	4 628	7,8%	0,6%
Germania	3 681	6 200	68,5%	-0,8%
Svizzera	141	4 116	n/a	-0,4%
Belgio	2 512	3 072	22,3%	11,5%
Regione Mediterranea	1 476	1 918	29,9%	-4,7%
Altri paesi	2 637	3 507	33,0%	8,7%
<i>di cui Australia/Nuova Zelanda</i>	<i>1 254</i>	<i>1 384</i>	<i>10,4%</i>	<i>6,7%</i>
<i>di cui Hong Kong ^(a)</i>	<i>1 041</i>	<i>1 257</i>	<i>20,8%</i>	<i>4,4%</i>
<i>di cui Europa Centrale & dell'Est</i>	<i>--</i>	<i>423</i>	<i>n/a</i>	<i>12,7%</i>
<i>di cui Sud-Est Asiatico</i>	<i>180</i>	<i>257</i>	<i>42,2%</i>	<i>35,4%</i>
Danni	19 510	25 016	28,2%	3,9%
Francia	5 187	5 330	2,7%	2,7%
Regno Unito & Irlanda	4 721	5 076	7,5%	7,6%
Regione Mediterranea	3 822	5 276	38,0%	5,1%
Germania	2 745	3 506	27,7%	1,7%
Belgio	1 511	2 112	39,8%	0,5%
Svizzera	94	1 974	n/a	0,1%
Altri paesi	1 431	1 743	21,8%	6,9%
Assicurazione Internazionale^(b)	3 716	3 568	-4,0%	7,1%
AXA Corporate Solutions Assurance	1 689	1 805	6,9%	7,4%
Altre	2 028	1 763	-13,1%	6,6%
Gestione di attivi	4 406	4 863	10,4%	17,2%
AllianceBernstein	2 961	3 130	5,7%	15,3%
AXA Investment Managers	1 445	1 732	19,9%	21,1%
Banche	377	339	-10,1%	-4,0%
TOTALE	77 966	93 633	20,1%	5,4%

^(a) L'acquisizione di MLC, finalizzata l'8 maggio 2006, ha contribuito in misura di 110 milioni di euro al giro d'affari Vita/Risparmio/Pensione di Hong Kong.

^(b) Il giro d'affari di AXA RE ammonta a 896 milioni di euro al 31 dicembre 2007 a fronte di 1 217 al 31 dicembre 2006 ed è escluso dalla base di confronto tra 2006 e 2007 a dati comparabili.

Vivre Confiant

ALLEGATO 4 – GIRO D’AFFARI DEL GRUPPO AXA in valuta locale – dati trimestrali 2006 e 2007

<i>In milioni di valuta locale escluso il Giappone (in miliardi)</i>	1T06	2T06	3T06	4T06	1T07	2T07	3T07	4T07
Vita/Risparmio/Pensione								
Stati Uniti	4 806	4 958	4 589	4,981	5 258	5 654	5 601	5 738
Francia	3 809	3 809	3 213	3 966	4 313	3 479	3 407	3 846
Giappone	176	204	172	167	201	210	197	202
Regno Unito	739	685	747	755	765	846	771	785
Germania	856	845	861	1 119	1 518	1 467	1 486	1 729
Svizzera	87	45	43	48	4 434	837	580	907
Belgio	761	545	500	705	957	671	617	828
Regione Mediterranea	319	427	262	469	390	540	335	653
Altri paesi								
<i>di cui Australia/Nuova Zelanda</i>	477	585	517	510	515	600	614	537
<i>di cui Hong Kong</i>	2 122	2 046	3 170	2 764	3,690	2 729	3 131	3 820
<i>di cui Europa Centrale & dell'Est</i>					103	98	106	115
Danni								
Francia	1 709	1 124	1 249	1 106	1 744	1 151	1 286	1 148
Germania	1 348	453	495	449	1 620	582	707	597
Svizzera	72	23	31	22	2 676	250	156	160
Regno Unito e Irlanda	804	893	793	728	863	975	849	787
Regione Mediterranea	991	932	819	1 080	1 342	1 353	1 128	1 453
Belgio	444	356	363	349	641	514	493	464
Canada	335	434	374	361	334	442	417	393
Assicurazione Internazionale								
AXA Corporate Solutions Assurance	833	265	318	273	859	337	314	294
Altre, tra cui AXA RE	959	1 441	516	328	1 441	683	427	109
Gestione di attivi								
Alliance Bernstein	829	912	879	1 101	987	1 077	1 076	1 148
AXA Investment Managers	314	360	337	435	397	458	430	447
Banche	87	95	105	95	80	76	89	79